

اولین سامانه‌ی افزایش مستقیم مشتری مغازه

صدها هزار مشتری و صدها هزار بازاریابی wom ، ریلیشن شپ ، ارنینگ مارکتینگ و کاستومر لویالتی و remarketing و GM و Direct Referral و تکنیک های نوآورانه اختصاصی پیاده سازی شده

برای افزایش مشتری مغازه چه خواهیم کرد ؟

شروع با ثبت نام در بخش اسپانسر سایت ما و مشخص کردن تعداد مشتری که می خواهید.

ابتدا شما مغازه داران عزیز تعدادی کارت مخصوص رمزدار را از طریق سامانه لایک دریافت خواهید کرد.

سپس شما این کارت های رمز دار را به افرادی که از طرق سامانه لایک با شما آشنا شده و خرید کردند هدیه خواهید داد . (هر مشتری به مغازه شما مراجعه کند و بگوید از طریق سامانه ی لایک آمدم یکی از کارتها را به آن مشتری اهدا می کنید / نکته ی خوب : اگر از فروشگاه شما واقعا خریدی انجام دهند اهدا می کنید !!

وقتی کارتهای که دستتان بود توسط مشتری های ارسالی از طرف ما تمام شود ، مجددا برای کارت های جدید درخواست ثبت می کنید

اطلاعات تکمیل :

اپلیکیشن ما در سطح اینترنت بین کاربران دست به دست شده و در خیل سایت های بزرگ معرفی شده و کاربران زیادی آن را نصب می کنند .

در کنار بازدید بالای مشتری ها از اپلیکیشن ، همزمان مغازه ی شما در سامانه لایک تبلیغ می شود (کنار تبلیغات دیگر قرار میگرد) و به طور مثال در تبلیغ مغازه ی شما نوشته میشود : **هر کسی از این مغازه خرید کند یک کارت هدیه (مثلا 25.000 تومانی) دریافت می کند** و در حقیقت این کارت حاوی رمز اختصاصی هست و مشتری اگر رمز روی کارت را در سامانه لایک ثبت کند ، به پnlش در سامانه لایک مبلغ 25 هزار تومان اضافه می شود و به این صورت **مشتری با حس خرید و کسب درآمد** ، خریدهای بعدی را هم انجام می دهد و جای دیگری نمی رود ، و روز به روز به تعداد مراجعات مغازه ی شما اضافه می شود (از طریق سامانه ی ما) .

به طور مثال – مشتری به آرایشگری مراجعه می کند و طبق معمول خدمات دریافت می کند و همزمان پnl کاربریش 40 هزار تومان شارژ می شود و می تواند این مبالغ کسب شده را برداشت کند .



موبایل و اپلیکیشن ها :

بزرگترین و برترین ابزاری که بشر میتواند از طریق آن به **بزرگترین موفقیت ها در سریعترین زمان** ممکن برسد ، موبایل هست . (بیش از 69% جمعیت ایران تا خرداد 98 گوشه لمس داشتند - منبع : [افکارسنج اسپیا](#))



عنایت فرمایید که سامانه ی ما به صورت کشوری عملیات شده است !



شروع سریع افزایش مشتری

برای شروع کسب درآمد و افزایش مشتری مغازه یا شرکت به شکلی که هزینه ای بابت تبلیغات بیهوده نکنید **چند راهکار جدید و نوآورانه** در سامانه ی ما (وب سایت + اپلیکیشن) وجود دارد که در هیچ کجای دنیا مشابهش را ندیده اید.

ادامه صفحه بعد ...

راهکار اول : مشتری واقعی و بدون اما و اگر دریافت می کنید

بسیار مناسب برای مغازه ها و شرکت های خصوصی

سامانه ی ما برای شما مشتری ارسال می کند و اگر مشتری از خدمات شما استفاده کرد و یا خریدی از فروشگاه شما انجام داد و پول پرداخت کرد ، آن موقع مشتری ارسال شده از طرف سامانه به عنوان 1 مشتری قلمداد می شود.

در حقیقت وقتی مغازه خودتان را در سامانه ثبت می کنید تعداد مشتری مورد نیازتان را هم مشخص می کنید . برای مثال اگر تعداد مشتری را 10 نفر مشخص کنید ، سیستم برای شما مشتری ارسال می کند تا آنهایی که هم مراجعه می کنند و هم خرید می کنند به 10 تا (تعداد درخواستی شما) برسد.

مراحل دقیق این بخش :

ابتدا یک آگهی کامل از فروشگاه یا شرکت شما قرار داده می شود. (بدون تاریخ انقضا)

زمانی که در این بخش ثبت نام می کنید باید تعداد مشتری مورد درخواستی را برای شروع اعلام و ثبت کنید .

برای هر مشتری که مورد نیازتان هست یک مبلغ مشخص می کنید . (برای مثلا 10 هزار تومان یا 30 هزار تومان و یا بیشتر)

اگر 10 مشتری درخواست بدید و برای هر کدام 15 هزار تومان قید کنید ، مجموعا شما 150 هزار تومان پرداخت می کنید .

پس از ثبت درخواست کارت ، از طرف سامانه به آدرس مغازه ی شما تعداد 10 کارت مخصوص ارسال می شود که روی هر کارت ارسالی یک کدجزا وجود دارد (به صورت مخفی و قابل خراشیدن) که هر کارت ارزش 15 هزار تومانی دارد

برای اینکه 10 نفر از شما خرید کنند باید صدها هزار بار آگهی شما نمایش داده شود و این تعداد نمایش تاثیر در هزینه ها ندارد و شما فقط و فقط بابت مشتری واقعی و مراجعه واقعی هزینه ای را مشخص می کنید.

اگر مشتری که از طرف سامانه برای شما ارسال شد و خریدی انجام داد ، شما یک کارت به مشتری می دهید و مشتری رمز روی کارت را در سامانه ثبت می کند و مبلغ 15 هزار تومان به پل مشتری در سامانه ی ما اضافه می شود . مشتری شما با خریدهای مختلفی که از طرفین قرار داد انجام میدهد به کسب درآمد هم میرسد که ممکن هست درآمدشان از مرز یک میلیون تومان در ماه عبور کند.

راهکار دوم – معروف شدن فوری و افزایش مشتری متناسب با کیفیت خدماتتان

بسیار مناسب برای انواع فروشگاه و رستوران و کافه شاپ و آبدرمانه و ..

در روش مسابقه مجموعه ی شما در بخش اصلی سیستم معرفی می شود که بزرگترین رویداد سامانه هم به حساب می آید و تمام همشهری ها در عرض چند روز (کمتر از 5 روز) با کسب و کار شما آشنا می شوند .

اما این مدل تبلیغ اصلا مشابه تبلیغات تلگرامی یا اینستاگرامی نیست و یک تاکتیک جذاب و به خاطر سپردنی هست!

به طور مثال اگر شما صاحب رستوران باشید ، رستوران شما معرفی می شود و تمام کاربران و مخصوصا تمام همشهری ها تصاویر و ادرس و مشخصات و قیمت های رستوران شما را مشاهده می کنند .

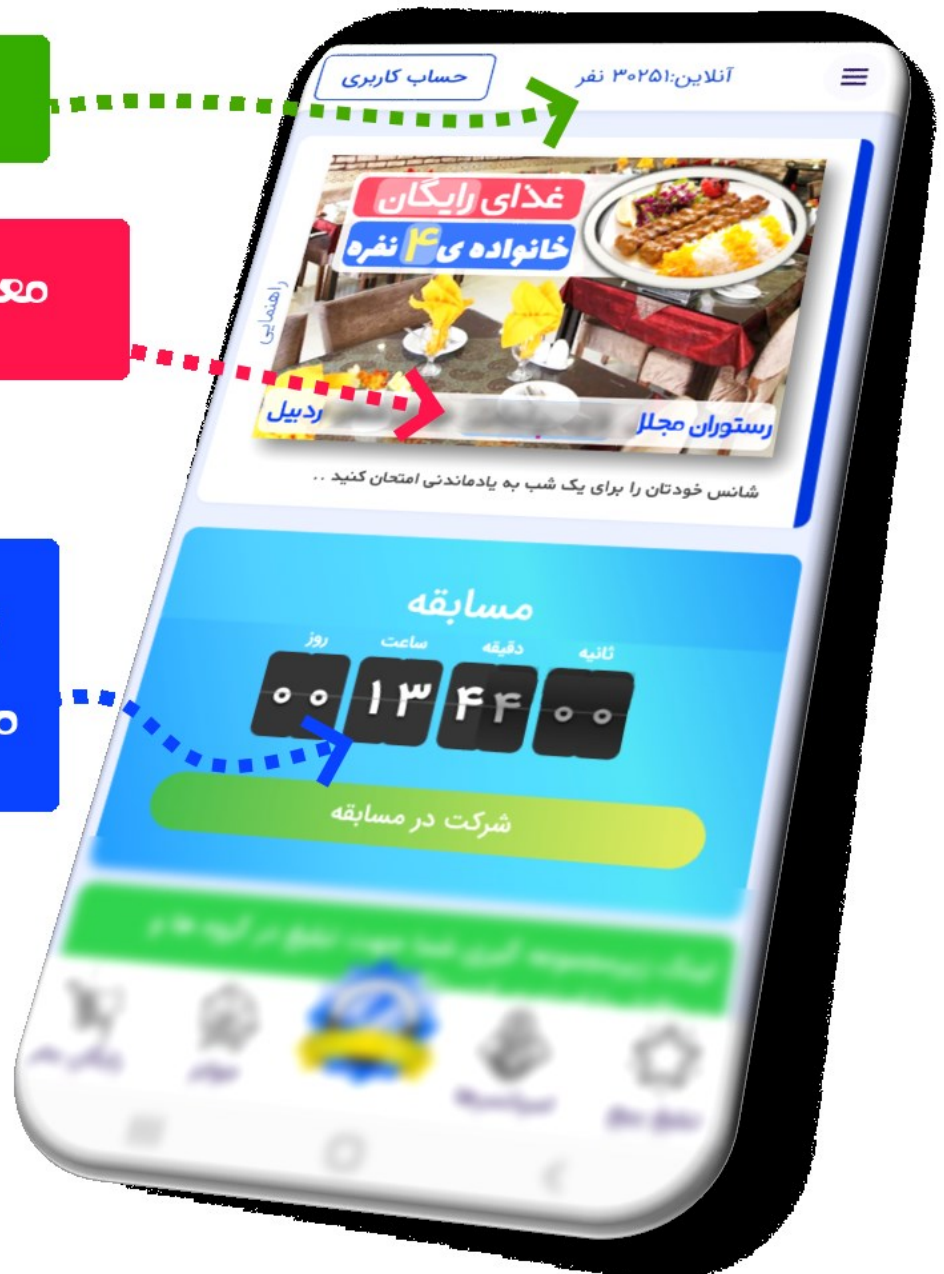
رویداد به صورت اختصاصی در فضای اینترنت هم تبلیغ می شود (در پیج ها و کانال ها) و علاوه بر داخل سیستم خودمان ، در سایر پلن های تبلیغاتی هم ما خودمان شما را تبلیغ می کنیم!

هزینه ی این رویداد با سامانه ی ما می باشد

ترافیک بالا

معرفی کسب و کار شما

زمان باقی مانده به
مشخص شدن برنده



همه ی کاربران مشتاقانه و با حس خوب و با خوشحالی در مسابقه شرکت می کنند (و همین رویداد کسب و کار شما را معروف می کند) و برنده ی مسابقه به همراه اعضای خانواده (به طور مثال 3 نفر) به صورت کاملا رایگان در رستوران شما حضور یافته و غذای مورد نظرشان را سفارش می دهند و میل می کنند (کاملا رایگان) و **هزینه ی این رویداد با سامانه ی ما می باشد** . این رویداد شدیداً تبلیغات دهان به دهان می شود و همه جا حرف از رستوران شما می شود! .

تنها کاری که صاحب رستوران باید انجام دهد = استقبال گرم و ویژه از برنده ها هست و با هماهنگی یک نفر از سامانه ی لایک تصاویری از این رویداد زیبا و به یادماندنی در پیج و کانال ها انعکاس داده می شود.

تمامی این رویدادها باعث می شود رستوران (یا هر صنف دیگری) به طور کامل برای عموم مردم شناخته شده باشد و به دلیل انعکاس هوشمندانه و کارشناسی شده ، تمام مردم از رستوران شما حس خوبی داشته باشند.

نکته مهم – برای قرار گرفتن در بخش مسابقه ای ، باید از قبل هماهنگی صورت پذیرد و رستوران ها یا هر فروشگاه دیگری باید شرایط پذیرایی مناسب را داشته باشند.